



Louis Blockx is een sterk groeiend familiebedrijf met meer dan **100 jaar ervaring** in industriële verpakkingen. We zijn gespecialiseerd in de ontwikkeling, productie en commercialisering van duurzame oplossingen zoals **bigbags en containerliners** voor klanten in heel Europa.

Vanuit ons hoofdkantoor in **Arendonk** combineren we de slagkracht van een internationale speler met de betrokkenheid van een familiebedrijf. Met verkoopvestigingen in Frankrijk, Duitsland en Servië en een volledig geïntegreerde productievestiging in Oost-Europa bouwen we elke dag verder aan onze groei. Ons Belgische team telt een 40-tal collega's, terwijl ruim 700 medewerkers in Oost-Europa mee bijdragen aan ons succes.

Onze klanten zijn **internationale multinationals en toonaangevende spelers binnen hun sector**, onder meer in de voedings- en chemie-industrie. Je werkt uitsluitend in een **B2B-omgeving**, waarbij je contacten hebt met professionele aankoop- en salesorganisaties en meewerkt aan oplossingen die vaak op Europese of internationale schaal worden uitgerold.

Ondanks onze internationale aanwezigheid blijven korte communicatielijnen, samenwerking en een no-nonsense mentaliteit centraal staan. Bij Louis Blockx krijg je de ruimte om verantwoordelijkheid te nemen, initiatief te tonen en mee te bouwen aan duurzame relaties met klanten en collega's.

Businessmedewerker Internationale Handel

Werk vanuit de Kempen in een internationale omgeving

Je krijgt een eigen verantwoordelijkheid binnen onze internationale activiteiten. Daarbij analyseer je vragen van klanten, prijzen, volumes, marges, productmogelijkheden en marktomstandigheden en combineer je verschillende gegevens om tot de juiste oplossing voor onze klanten te komen.

Geen dag is daarbij helemaal hetzelfde. Prijzen en omstandigheden veranderen, klanten hebben verschillende behoeften en productie- en transportmogelijkheden spelen voortdurend mee. Je houdt het overzicht, legt verbanden en maakt op basis van verschillende parameters een onderbouwde afweging.

Je staat hiervoor rechtstreeks in contact met internationale klanten en collega's en werkt nauw samen met sales, productie, aankoop en logistiek. Je volgt dossiers van aanvraag tot overeenkomst op en leert gaandeweg onze producten, markten, kostprijzen en commerciële dynamiek grondig kennen.

Het is een functie voor iemand die graag analyseert, vergelijkt, onderhandelt en snel beslissingen leert nemen, maar tegelijkertijd ook energie haalt uit internationaal contact en commerciële dynamiek.

Wie zoeken we?

We kijken in de eerste plaats naar jouw denk- en werkniveau. Een eerste werkervaring kan interessant zijn, maar is geen absolute vereiste. Je behaalde bij voorkeur een masterdiploma in Handelswetenschappen, TEW, Vertaler-Tolk of een richting die je een sterk analytisch en internationaal denkkader heeft meegegeven.



Internationaal werken, gewoon vanuit Arendonk

Net dat maakt deze functie bijzonder. Je werkt dagelijks met internationale klanten, collega's, markten en productiepartners, maar doet dat hoofdzakelijk vanuit Arendonk.

Je krijgt zo de inhoud en dynamiek van een internationale commerciële carrière, zonder de lange verplaatsingen, onregelmatige uren of voortdurende buitenlandse reizen die daar vaak mee gepaard gaan.

Louis Blockx biedt je:

- een inhoudelijk uitdagende functie met een sterke analytische en internationale component.
- een grondige opleiding in onze producten, markt, calculaties en commerciële processen.
- veel autonomie en verantwoordelijkheid naarmate je de business leert kennen.
- rechtstreeks contact met internationale klanten en collega's.
- korte beslissingslijnen binnen een financieel gezond familiebedrijf.
- een aantrekkelijk loonpakket met extralegale voordelen.
- gezinsvriendelijke werkuren en een goede work-life balance, mogelijkheid tot 4/5.
- de mogelijkheid om een internationale carrière uit te bouwen dicht bij huis.

Interesse ?

Stuur jouw CV naar solliciteren@goelen.be t.a.v. Inne Loos.

Discrete en snelle reactie zijn verzekerd. Meer informatie: 014/61.57.87.

