



Louis Blockx is een sterk groeiend familiebedrijf met meer dan **100 jaar ervaring** in industriële verpakkingen. We zijn gespecialiseerd in de ontwikkeling, productie en commercialisering van duurzame oplossingen zoals **bigbags en containerliners** voor klanten in heel Europa.

Vanuit ons hoofdkantoor in **Arendonk** combineren we de slagkracht van een internationale speler met de betrokkenheid van een familiebedrijf. Met verkoopvestigingen in Frankrijk, Duitsland en Servië en een volledig geïntegreerde productievestiging in Oost-Europa bouwen we elke dag verder aan onze groei. Ons Belgische team telt een 40-tal collega's, terwijl ruim 700 medewerkers in Oost-Europa mee bijdragen aan ons succes.

Ondanks onze internationale aanwezigheid blijven korte communicatielijnen, samenwerking en een no-nonsense mentaliteit centraal staan. Bij Louis Blockx krijg je de ruimte om verantwoordelijkheid te nemen, initiatief te tonen en mee te bouwen aan duurzame relaties met klanten en collega's.

INSIDE SALES

Bouw mee aan sterke klantenrelaties, van offerte tot oplossing.

Als **Inside Sales Medewerker** ben jij de verbindende schakel tussen onze klanten, accountmanagers en interne afdelingen zoals productie, logistiek en sales. Je zorgt ervoor dat klanten snel en correct geholpen worden en denkt actief mee over de beste oplossing. Je beheert je eigen klantendossiers van A tot Z en bouwt duurzame klantenrelaties op door goed te luisteren naar de behoeften van de klant en mee oplossingen op maat uit te werken. Je ondersteunt voornamelijk de **Franstalige markt** en hebt dagelijks contact met klanten via e-mail en telefoon in het **Nederlands, Frans en Engels**. Daarnaast stel je offertes en calculaties op en volg je deze verder op.

Een familiaal bedrijf met korte communicatielijnen heeft tal van voordelen:

- We leiden je op om onze organisatie en producten je volledig eigen te maken.
- Een gevarieerde functie waar je kan uitblinken in klantencontact en administratie.
- Een goede opleiding en begeleiding vanaf jouw opstart.
- Een hecht team van vier inside sales collega's waarmee je nauw samenwerkt.
- Veel contacten met verschillende afdelingen en internationale collega's.
- Ruimte om initiatief te nemen en jezelf verder te ontwikkelen.
- Een aantrekkelijk loonpakket, aangevuld met extralegale voordelen.
- Een goede work-life balance en flexibele vakantieregelingen.
- Deze functie kan zowel voltijds als 4/5^e ingevuld worden.

Ben je een taalvaardige Bachelor/ Master en heb je, bij voorkeur, enkele jaren relevante ervaring?

Stuur jouw CV naar solliciteren@goelen.be t.a.v. Inne Loos.

Discrete en snelle reactie zijn verzekerd. Meer informatie: 014/61.57.87.

